



RODENSTOCK TRAINING

BILDUNGSÜBERSICHT

Jetzt auch
über Ihren
Außendienst
buchbar.

R
**RODENSTOCK
AKADEMIE**
Wissen schafft Durchblick



LIEBE KUNDINNEN UND KUNDEN,

wieso ist es wichtig, sich kontinuierlich weiterzubilden?

Es gibt zahlreiche Gründe, die dafür sprechen. Ein Beispiel ist das veränderte Kaufverhalten der Kunden. In der heutigen Zeit sind die meisten Endverbraucher bereits vor dem eigentlichen Kauf bestens informiert. Durch das Internet und persönliche Kontakte haben sie alle relevanten Informationen gesammelt und wissen genau, was sie wollen und worauf sie keinen Wert legen.

Sowohl der Preis als auch die Zufriedenheit mit dem geleisteten Service lassen sich online leicht vergleichen und beeinflussen maßgeblich die Wahl des Augenoptikers.

Sobald sich der Kunde für Sie entschieden hat, liegt es an Ihnen, ihn mit exzellentem Service und Fachwissen zu überzeugen – eine anspruchsvolle Aufgabe.

Die Welt der Augenoptik entwickelt sich ständig weiter, und es ist eine Herausforderung, das eigene Wissen auf dem neuesten Stand zu halten. Daher ist es entscheidend, dass Fachkräfte ihr Wissen und ihre Fähigkeiten kontinuierlich auffrischen und erweitern. Genau hier setzt die Rodenstock Akademie an.

Mein Team und ich, unsere internen und externen Trainer als auch Ihr Außendienstmitarbeiter unterstützen Sie dabei, Ihre Kunden zu begeistern. Begeisterte Kunden kommen gerne wieder und bringen Neue mit.

Entdecken Sie unser umfassendes Konzept auf den folgenden Seiten oder in einem persönlichen Gespräch.

Ich freue mich, Sie in einem unserer Trainings willkommen zu heißen.

Herzliche Grüße



Markus Lorenz
Leitung Rodenstock Akademie
und Professional Training Services DACH

INHALTSVERZEICHNIS

INHOUSE TRAININGS

- PRODUKTWISSEN VERTIEFEN • S.04**
Überblicken und verstehen Sie unsere Technologien und erhalten Sie praktische Tipps.

EINZIGARTIG SEIN MIT DNEye® • S.05
Heben Sie sich mit biometrischen Brillengläsern vom Wettbewerb ab.

GUT BERATEN MIT CNXT® • S.06
Lernen Sie unsere professionelle Software für zeitgemäße Beratung erfolgreich einzusetzen.

ERFOLGREICH VERKAUFEN • S.07
Entdecken Sie, was Verkaufsgespräche erfolgreich macht und steigern Sie Ihren Durchschnittserlös.

CNXT® INDIVIDUALISIEREN • S.08
Wie Sie CNXT® für sich anpassen und mit professionalisierter Beratung den Umsatz steigern.
- FUNDUS SCANNER – GRUNDLAGEN • S.09**
Werden Sie Experte für Augengesundheit: Ihr Einstieg in ein gewinnbringendes Geschäftsfeld.

DIE ZUKUNFT – EYE CARE CHECK • S.10
Entdecken Sie das Potenzial der Telemedizin für Differenzierung und Kundenbindung.

MYCON® – FÜR KINDER GEMACHT • S.11
Erkennen Sie die Möglichkeiten präventiven Myopie-managements für Ihre Kunden und Ihr Geschäft.

GLEITSICHTGLAS EINMALEINS • S.12
Erweitern Sie Ihr Wissen, verkaufen Sie hochwertiger und lernen Sie Reklamationen zu vermeiden.

IMPRESSIONIST® – ALLES IM BLICK • S.13
Bieten Sie Ihren Kunden mit unserem Videozentriersystem ein optimales Seherlebnis.

TRAININGS-ÜBERSICHT

Was ist für wen interessant? Alle Themen und Zielgruppen auf einen Blick.

S.14-15



TRAININGSPLAN

Wie Sie Synergien nutzen, um Ihre Ziele effizient und zeitnah zu verwirklichen.

S.16-17



THEMENABEND

Informieren Sie Ihre Kunden in gemütlicher Runde in Ihrem Geschäft: Wir unterstützen Sie dabei.

S.18



TREUEVORTEILE

Profitieren Sie von unseren attraktiven Paketpreisen.

S.19



PRODUKT-TRAINER

Unsere Experten für jede Region.

S.20

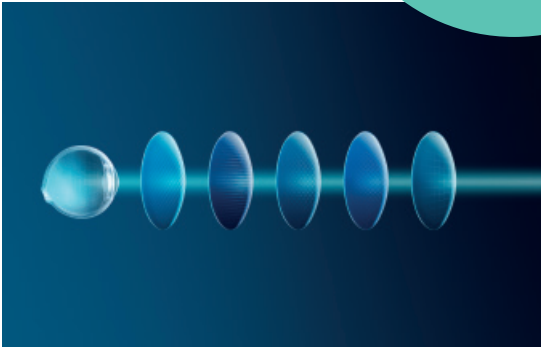
PRODUKTWISSEN VERTIEFEN

Nach dieser Schulung haben Sie einen guten Überblick über die verschiedenen Glaskategorien und deren Unterschiede. Sie wissen, welche Faktoren die Leistung des Brillenglases beeinflussen und auf welche Kriterien Sie bei der Glasauswahl achten sollen. Sie lernen unsere biometrisch intelligenten Gläser kennen, deren Technologie zu verstehen und erhalten praktische Tipps zur Anwendung.

Augenoptiker,
die dieses Training
besuchen, wählen in
98 % der Fälle für Ihre
Kunden das **richtige
Glas** aus.*

INHALT

- Glaskategorien
B.I.G. VISION®, Gleitsicht, Nahkomfort, Standard
- Beschichtungen und Farben
LayR, X-tra Clean, ColorMatic®
- Technologie hinter dem Produkt
- Anwendungsbereiche
- Praktische Tipps & Tricks



IHR NUTZEN

- ✓ Überblick Portfolio
- ✓ Fundierte Produktkenntnisse
- ✓ Beratungssicherheit
- ✓ Anstieg Zusatzverkauf und Durchschnittspreis

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Professionelle Beratung
- ✓ Hochwertiges Produkt
- ✓ Individualisiertes Glas
- ✓ Hohe Zufriedenheit mit Service und Produkt

ZIELGRUPPE

Alle, die neu mit Rodenstock zusammenarbeiten oder ihr Wissen auffrischen möchten.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: **400,- €¹**
Online 2 Stunden – unser Preis für Sie: **199,- €¹**

*Interne Rodenstock Kundenanalyse 2024

EINZIGARTIG SEIN MIT DNEye®

Nach dieser Schulung sind Sie in der Lage die DNEye® Scanner Messergebnisse zu interpretieren und individuelle biometrische Gläser zu bestellen. Sie haben einen guten Überblick über das Gerät mit seinen verschiedenen Screening-Modulen und weiterführenden Dienstleistungen, wie z. B. der Telemedizin. In praktischen Übungen haben Sie Ihr Wissen gefestigt und können dieses im Tagesgeschäft gewinnbringend einsetzen.

Der durch-
schnittliche Erlös je
DNEye® optimierten
Glas ist **97 € höher**
als bei Standard
Gläsern.*

INHALT

- B.I.G. VISION® Philosophie
- Geräteübersicht und Handhabung
- Auswertung der Messung und des Screenings
- Glasberatung anhand der Messwerte
- Anwendungsbeispiele



IHR NUTZEN

- ✓ Anwendungssicherheit in der Handhabung
- ✓ Spezialist für biometrische Gläser
- ✓ Abgrenzung zu anderen Augenoptikern
- ✓ Erweiterung des Serviceangebots

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Hochmodernes Augenscreening
- ✓ Bestmögliche Sicht in jeder Situation
- ✓ Berücksichtigung der persönlichen Augenparameter
- ✓ Augen Vorsorgeuntersuchung

ZIELGRUPPE

Alle, die in Betracht ziehen, sich durch biometrische Brillengläser und zusätzliche Dienstleistungen wie beispielsweise Augenvorsorge mittels Telemedizin von der Konkurrenz abzuheben.

DAUER UND PREISE

Präsenz 4 Stunden – unser Preis für Sie: **800,- €¹**

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Gesundheitsvorsorge als Dienstleistung anbieten – mit Prof. Dr. Stephan Degle
- ✓ Aberrometrie Ergebnisse richtig interpretieren – mit Oliver Kolbe
- ✓ Zufriedenheit mit Gleitsichtgläsern erhöhen – mit Prof. Dr. Stephan Degle

*Interne Rodenstock Kundenanalyse 2024

GUT BERATEN MIT CNXT®

Nach dieser Schulung haben Sie einen guten Überblick über die Beratungssoftware CNXT® mit ihren verschiedenen Modulen und kennen deren Einsatzzweck. Sie wissen, wie Sie Daten dokumentieren, Angebote erstellen und Individualisierungen vornehmen können. Sie verstehen, wie die von den angebundenen Geräten gesammelten Daten in CNXT® dargestellt werden und wie Sie diese im Beratungsgespräch nutzen können.

Augenoptiker
die CNXT® nutzen,
steigern Ihren Umsatz
im Durchschnitt
um 15 %.*

INHALT

- Softwarevorstellung
- Überblick der einzelnen Module
- Einbindung der Rodenstock Geräte
- Tipps & Tricks für die Kundenberatung
- Ausblick für die Zukunft



IHR NUTZEN

- ✓ Professionelle Visualisierung der Produkte
- ✓ Einheitliche Kundenberatung
- ✓ Aktuelle Beratungsmaterialien
- ✓ Individualisierungsmöglichkeiten

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Professionelle zeitgerechte Beratung
- ✓ Visualisierung des Angebotes
- ✓ Klare Produktvergleichbarkeit
- ✓ Zugriff auf Zusatzprodukte

ZIELGRUPPE

Alle, die auf der Suche nach einer benutzerfreundlichen und vielseitigen Software sind, mit der Sie Kunden visuell beraten und nahtlos in die Verkaufsgespräche integrieren können.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: 400,-€¹
Online 2 Stunden – unser Preis für Sie: 199,-€¹

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Nie war der Kunde so schlau wie heute – mit Kishor Sridhar
- ✓ Hochwertiges Verkaufen – darauf kommt es an – mit Björn Hammerling

*Interne Rodenstock Kundenanalyse 2024

ERFOLGREICH VERKAUFEN

Nach dieser Schulung kennen Sie die Grundlagen erfolgreicher Verkaufsgespräche. Sie wissen, mit welchen Mitteln Sie den Durchschnittserlös Ihres Geschäfts steigern können. Anhand verschiedener Anwendungsbeispiele und praktischer Übungen haben Sie gelernt, Ihre Produkte mit deren Vorzügen und Eigenschaften zielgerichtet anzubieten.

87 % aller
Teilnehmer empfehlen
diese Schulung weiter
und fühlen sich
sicherer im Verkauf
als zuvor.*

INHALT

- Möglichkeiten des Zusatzverkaufes
- Zufriedene versus begeisterte Kunden
- Verschiedene Kundentypen
- Eigenschaften-Nutzen-Analyse
- Praktische Tipps & Tricks



IHR NUTZEN

- ✓ Impulse für Ihr Verkaufsgespräch
- ✓ Steigerung Ihres Umsatzes
- ✓ Mehr Kundenbindung durch gute Beratung
- ✓ Erhöhung der Mitarbeiterzufriedenheit

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Lockere Atmosphäre
- ✓ Professionelle zielgerichtete Beratung
- ✓ Hohe Zufriedenheit mit Service und Produkt
- ✓ Attraktive Angebote

ZIELGRUPPE

Alle, die einen Impuls benötigen oder Ihr Wissen über die Grundlagen des Verkaufs in der Augenoptik auffrischen möchten.

DAUER UND PREISE

Präsenz 3 Stunden – unser Preis für Sie: 600,-€¹

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Verkaufen mit Persönlichkeit – mit Ben Bader
- ✓ Nie war der Kunde so schlau wie heute – mit Kishor Sridhar
- ✓ Hochwertiges Verkaufen – darauf kommt es an – mit Björn Hammerling

*Interne Rodenstock Akademieanalyse 2024

CNXT® INDIVIDUALISIEREN

Nach dieser Schulung wissen Sie, wie Sie Ihre favorisierten Gläser und Dienstleistungen individuell nach Ihren Wünschen mit den dazugehörigen Preisen einstellen und benennen können. Sie lernen, attraktive Angebote und Pakete für verschiedene Zielgruppen zu erstellen und zu visualisieren. Sie wissen, wo Sie die passenden Inhalte und Informationen für Ihre professionelle Beratung am Kunden finden.

Durch die Individualisierung von CNXT® können Sie Ihren Umsatz steigern.

INHALT

- Softwarevorstellung im Detail
- Einarbeitung in die einzelnen Module
- Favorisierte Produkte erstellen
- Einstellen eigener Verkaufspreise
- Erstellung von Angeboten



IHR NUTZEN

- ✓ Individualisierte Produkte und Preise
- ✓ Professionalisierte Kundenberatung
- ✓ Zeitersparnis im Verkaufsgespräch
- ✓ Umsatzsteigerung durch Pakete
- ✓ Beratungssicherheit der Angestellten

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Professionelle zeitgerechte Beratung
- ✓ Visualisierung des Angebotes
- ✓ Klare Produktvergleichbarkeit
- ✓ Zugriff auf Zusatzprodukte

ZIELGRUPPE

Alle, die mit Hilfe einer professionellen Beratungssoftware Ihren Geschäftserfolg gezielt vorantreiben und zugleich Ihre Mitarbeiter mühelos und effektiv einbeziehen wollen.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: 400,- €¹

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Verkaufen mit Persönlichkeit – mit Ben Bader

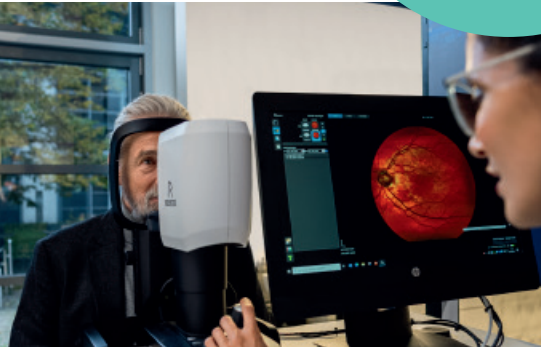
FUNDUS SCANNER – GRUNDLAGEN

Nach dieser Schulung sind Sie in der Lage, den Fundus Scanner zu bedienen und wissen, an welcher Stelle in CNXT® Sie die Aufnahmen einsehen können. Sie erhalten einen ersten Überblick der gängigsten Pathologien und sind in der Lage, diese zu erkennen. Sie kennen die verschiedenen Möglichkeiten der Auswertung mit Hilfe der Telemedizin und wie Sie die entsprechenden Berichte anfordern. Zusätzlich erhalten Sie praktische Tipps zur sinnvollen und gewinnbringenden Einbindung in Ihr Tagesgeschäft.

Weltweit gelten 76 % aller Sehbehinderungen als vermeidbar.*

INHALT

- Bedienung des Gerätes
- Anamnese
- Fundusanalyse
- Telemedizin
- Einbindung in CNXT®



IHR NUTZEN

- ✓ Experte für Augengesundheit
- ✓ Abgrenzung zum Wettbewerb
- ✓ Neues gewinnbringendes Geschäftsfeld

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Vollumfängliche Versorgung der Augen
- ✓ Aufklärung und Gesundheitsvorsorge
- ✓ Screening nach dem neusten Stand der Technik
- ✓ Zeitsparend und praktisch

ZIELGRUPPE

Alle, die bereits im Besitz eines DNEye® Scanner 2 sind oder erwägen, sich einen anzuschaffen und darüber nachdenken, sich mit Hilfe der Telemedizin ein zusätzliches Standbein aufzubauen.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: 400,- €¹
Online 2 Stunden – unser Preis für Sie: 199,- €¹

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Funduskopie – Prävention leicht gemacht – mit Petra Lindner
- ✓ Die häufigsten Augenerkrankungen im Überblick – mit Prof. Dr. Werner Eisenbarth

*Bourne RR, Stevens GA, White RA, et al.: Causes of vision loss worldwide, 1990–2010: a systematic analysis. Lancet Glob Health 2013; 1: e339–49

DIE ZUKUNFT – EYE CARE CHECK

Nach dieser Schulung haben Sie ein gutes Verständnis, wie die Telemedizin in der Augenoptik angewandt werden kann. Sie kennen die Vorteile, die sich für Sie und Ihre Kunden daraus ergeben. Sie wissen, wie Sie den Rodenstock Eye Care Check gewinnbringend in Ihr Tagesgeschäft integrieren können.

Einladungen zum
Gesundheitsscreening
werden von **66%** der
eingeladenen Personen
angenommen.*

INHALT

- Bedeutung der Telemedizin
- Integration des Services in Ihren Alltag
- Übersicht der Partner
- Vorstellung der Berichte
- Kommunikation an den Endverbraucher



IHR NUTZEN

- ✓ Chance für Zusatzumsatz
- ✓ Wettbewerbsvorteil
- ✓ Kundenbindungspotenzial
- ✓ Rechtssicherheit in der Beratung

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Unkomplizierte Augenvorsorge
- ✓ Schnelles zuverlässiges Ergebnis
- ✓ Kurzfristige Terminvereinbarung möglich
- ✓ Keine langen Wartezeiten im Vergleich zum Augenarzt

ZIELGRUPPE

Alle, die Interesse daran haben, mehr über die Telemedizin in der Augenoptik zu erfahren und einen zusätzlichen gewinnbringenden Service in ihrem Geschäft integrieren wollen.

DAUER UND PREISE

Präsenz 1 Stunde – unser Preis für Sie: **200,-€¹**
Online 1 Stunde – unser Preis für Sie: **99,-€¹**

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Funduskopie – Prävention leicht gemacht – mit Petra Lindner
- ✓ Die häufigsten Augenerkrankungen im Überblick – mit Prof. Dr. Werner Eisenbarth

*epitop GmbH https://vision.epitop.net/vision_screening_optical/

MYCON® – FÜR KINDER GEMACHT

Nach dieser Schulung wissen Sie, weshalb es so wichtig ist, präventives Myopiemanagement bei Kindern zu betreiben. Sie haben einen guten Überblick über die verschiedenen Behandlungs- und Dokumentationsmöglichkeiten. Sie kennen die Funktionsweise des Rodenstock MyCon® Glases und wissen, wie Sie individuelle Trageparameter einbeziehen können.

Bei Kindern
werden **60%**
aller **Sehfehler** zu
spät entdeckt.*

INHALT

- Myopie bei Kindern
- Sensibilisierung für das Thema
- Aufbau und Funktionsweise des Glases
- Dokumentation in CNXT®
- Tipps für den Alltag



IHR NUTZEN

- ✓ Erweiterung der Zielgruppe
- ✓ Langfristige Kundenbindung
- ✓ Experte für gesundes Sehen
- ✓ Positionierung Ihres Geschäftes

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Aufklärung und professionelle Versorgung
- ✓ Schnelle und unkomplizierte Lösung
- ✓ Ästhetische Gläser ohne sichtbare Eingriffe
- ✓ Transparenz durch Verlaufskontrolle

ZIELGRUPPE

Alle, die Eltern und Kindern die Chance bieten möchten, präventiv über Myopie informiert zu werden und eine praktische sowie unkomplizierte Lösung und Dokumentation bereitstellen möchten.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: **400,-€¹**
Online 2 Stunden – unser Preis für Sie: **199,-€¹**

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Kinderoptometrie – Kinderaugen optimal versorgen – mit Prof. Dr. Werner Eisenbarth
- ✓ Aktiv gegen Kurzsichtigkeit – Professionelles Myopiemanagement – mit Prof. Dr. Stephan Degle

*Kuratorium Gutes Sehen (KGS) www.sehen.de/presse/pressemitteilungen/kind-und-sehen/sehdefizite-bei-kindern/

GLEITSICHTGLAS EINMALEINS

Nach dieser Schulung kennen Sie die häufigsten Stolperfallen bei der Auswahl von Gleitsichtgläsern. Sie lernen verschiedene Gleitsichtglas-Technologien und deren Unterschiede abhängig vom Anwendungszweck kennen. Sie wissen, wie Sie Reklamationen und Unverträglichkeiten vermeiden können. Sie erhalten praktische Tipps zum Verkauf hochwertiger Gleitsichtgläser.

87 % der Träger von biometrischen Gleitsichtgläsern berichten von einer wesentlich kürzeren Eingewöhnungszeit.*

INHALT

- Bedarfsanalyse
- Biometrischer Scan
- Einflussgrößen auf das Gleitsichtglas
- Glasberatung
- Chance auf hochwertigen Verkauf



IHR NUTZEN

- ✓ Erweitertes Wissen über Gleitsichtgläser
- ✓ Weniger Reklamationen
- ✓ Zufriedene Kunden

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Professionelle Beratung
- ✓ Bestmögliches Gleitsichtglas
- ✓ Gute Verträglichkeit
- ✓ Hohe Zufriedenheit mit Service und Produkt

ZIELGRUPPE

Alle, die in der Vergangenheit wiederholt unzufriedene Gleitsichtglasträger betreut haben und nach Möglichkeiten suchen, in der Zukunft Verbesserungen vorzunehmen.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: 400,-€¹

WEITERFÜHRENDE RODENSTOCK AKADEMIE TRAININGS

- ✓ Zufriedenheit mit Gleitsichtgläsern erhöhen – mit Prof. Dr. Stephan Degle
- ✓ Einsteigerseminar Refraktion – mit Jörg Tischer

*Muschielok, A. (2017). Personalisierte Gleitsichtgläser nach Kundenwunsch – Ergebnisse einer wissenschaftlichen Studie. Presentation at the Opti-Forum, Munich.

IMPRESSIONIST® – ALLES IM BLICK

Nach Abschluss dieser Schulung werden Sie verstehen, wie das Zusammenspiel von Auge, Fassung und Gesichtsgeometrie das optimale Sehvermögen beeinflusst. Sie haben einen guten Überblick über die verschiedenen Anwendungsmöglichkeiten unseres Videozentriersystems und sind sich sicher in dessen Bedienung.

Bei nur 2 mm Abweichung kann ein Gleitsichtglas bis zu 60 % seiner Leistung verlieren.*

INHALT

- Geräteübersicht und Handhabung
- Einfluss individueller Parameter
- Gleitsichtglasübersicht
- Anpassempfehlungen
- Praktische Tipps & Tricks



IHR NUTZEN

- ✓ Einfache Erfassung der Zentrierparameter
- ✓ Vernetzung mit CNXT® und WinFit
- ✓ Automatische Datensynchronisation
- ✓ Interaktive und visuelle Kundenberatung

MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

- ✓ Passgenaue Brille
- ✓ Schnelle und unkomplizierte Messung
- ✓ Unkomplizierte Ersatzbrillenbestellung bei Verlust oder Bruch

ZIELGRUPPE

Alle, die ihren Kunden ein optimales Seherlebnis bieten möchten, unter Berücksichtigung der Aspekte Auge, Brillenfassung und Anatomie des Trägers.

DAUER UND PREISE

Präsenz 2 Stunden – unser Preis für Sie: 400,-€¹
Online 2 Stunden – unser Preis für Sie: 199,-€¹

*Kuratorium Gutes Sehen (KGS) www.sehen.de/presse/pressemitteilungenseh-gesundheit-und-technik/augen-auf-beim-brillenkauf-der-weg-zum-perfekten-durchblick/

TRAININGS-ÜBERSICHT

	Zielgruppe				
Augenoptik	Beginner	Fort-geschrittene	Experten	Präsenz	Online
ABC der Augenoptik	•			•	
Aktiv gegen Kurzsichtigkeit – Professionelles Myopiemanagement		•	•	•	•
Auffrischkurs Refraktion		•		•	
Beschichtungen und Entspiegelungen	•	•	•		•
NEU CNXT® individualisieren		•	•	•	
Die Zukunft – Eye Care Check	•	•	•	•	•
DNEye® Scanner 3		•	•		•
DNEye® Scanner – Aberrometrie-Ergebnisse richtig interpretieren		•	•	•	
Einzigartig sein mit DNEye®	•	•	•	•	
Fundus Scanner-Grundlagen	•	•		•	•
Funduskopie und Weißlichtkamera– Prävention leicht gemacht		•	•		•
Gesundheitsvorsorge als Dienstleistung anbieten mit dem DNEye® Scanner 3		•	•	•	•
NEU Gleitsichtglas Einmaleins	•	•		•	
ImpressionIST® – alles im Blick	•	•		•	•
Kinderoptometrie – Kinderaugen optimal versorgen		•	•	•	
MyCon® – für Kinder gemacht	•	•		•	•
Neue Fakten zu AMD, Katarakt & Co. – Die häufigsten Augenerkrankungen		•	•	•	
Prismen Intensiv		•	•	•	
Prismen leicht gemacht	•	•		•	
Produktwissen vertiefen	•	•		•	•
Zufriedenheit mit Gleitsichtgläsern erhöhen		•	•	•	

Beratung & Verkauf	Beginner	Fort-geschrittene	Experten	Präsenz	Online
Brillenglasversorgung PC, Tablet und Co.		•		•	•
NEU Erfolgreich verkaufen	•	•		•	
Fragen statt sagen	•	•	•		•
Gut beraten mit CNXT®	•	•		•	•
Hochwertiges Verkaufen – so funktioniert’s	•	•			•
Mehr Erfolg durch Körpersprache	•	•	•		•
Nie war der Kunde so schlau wie heute	•	•	•		•
NEU Überzeugende Kundenkommunikation	•	•	•		•
NEU Verkaufen mit Persönlichkeit	•	•	•		•
Verkaufen von biometrischen Gläsern mit Hilfe des DNEye® Scanners	•	•			•
Werte – Persönlichkeit – Wirkung	•	•		•	
Ziele wirklich erreichen	•	•	•		•

Jetzt online buchen!
Klicken Sie einfach hier im PDF auf das gewünschte Thema und gelangen Sie via Verlinkung direkt zu unserem Buchungstool.

	Zielgruppe				
Management	Beginner	Fort-geschrittene	Experten	Präsenz	Online
NEU Unangenehme Entscheidungen übermitteln	•	•	•		•
NEU Zielvereinbarungsgespräche professionell führen	•	•	•		•
NEU Teamcoachings	Auf Anfrage			•	

Marketing	Beginner	Fort-geschrittene	Experten	Präsenz	Online
Facebook – professionell und effektiv werben leicht gemacht	•	•			•
NEU Update – Aktuelle KI-Entwicklung	•	•	•		•
Social Media in der Augenoptik – muss das sein?	•	•			•

Weitere Neuheiten	Beginner	Fort-geschrittene	Experten	Präsenz	Online
NEU Themenabend in Ihrem Geschäft	Auf Anfrage			•	
Inhouse Training in Ihrem Geschäft	Auf Anfrage			•	
NEU Trainerabend in unserem Regionalzentrum	Auf Anfrage			•	

EINFACH ZU ERREICHEN

Jetzt online alle Termine einsehen und gleich buchen.

www.akademie.rodenstock.de

RICHTIG PLANEN, MEHR ERREICHEN

Rufen Sie uns
gerne an:
+49 (0)89 7202 545

Um Ihre Ziele effizient und zeitnah zu verwirklichen, empfehlen wir Ihnen, Synergien zu nutzen.

Anhand von drei unterschiedlichen Beispielen können Sie sich einen Überblick über in Frage kommende Trainingskombinationen verschaffen. Um die perfekte Strategie für Sie zu finden, beraten wir Sie gerne persönlich.

 Durch begleitende Marketingmaßnahmen erreichen Sie genau die richtige Zielgruppe.

BEISPIEL 1 BESTES SEHEN ERMÖGLICHEN

Gesundheit ist einer der Megatrends unserer Zeit. Nutzen Sie unser Seminarangebot, um sich bei Ihren Kunden als wertvoller Partner im Bereich biometrisches Sehen und Augengesundheit zu positionieren.

MIT DNEye® SCANNER

- ☒ Einzigartig sein mit DNEye® (Produkt-Trainer)
- ☒ Gesundheitsvorsorge als Dienstleistung anbieten mit dem DNEye® Scanner 3 (Akademie)
- ☒ Produktwissen vertiefen (Produkt-Trainer)

OHNE DNEye® SCANNER

- ☒ Produktwissen vertiefen (Produkt-Trainer)
- ☒ Kinderoptometrie – Kinderaugen optimal versorgen (Akademie)
- ☒ MyCon® (Produkt-Trainer)

- ☐ Aberrometrie-Ergebnisse richtig interpretieren (Akademie)
- ☐ Die Zukunft – Eye Care Check (Produkt-Trainer)
- ☐ Neue Fakten zu AMD, Katarakt & Co. (Akademie)
- ☐ Funduskopie-Prävention leicht gemacht (Akademie-Webinar)
- ☐ Gesundheitsvorsorge als Dienstleistung anbieten (Akademie)

- ☐ Trockenes Auge (Akademie-Webinar)
- ☐ Professionelles Myopiemanagement (Akademie)
- ☐ Fundus Scanner Vorsorge (Produkt-Trainer)
- ☐ Funduskopie-Prävention leicht gemacht (Akademie-Webinar)

 EXACT-Kampagne buchen


 NORM-Kampagne buchen

BEISPIEL 2 MEHRBRILLENVERKAUF STEIGERN

Viel mehr als nur eine Frage des richtigen Angebots: Steigern Sie mit unseren Seminaren Ihre Verkaufsstärke und lernen Sie Strategien kennen, die Ihren Erfolg steigern und Ihren Kunden Vorteile bieten.

- ☒ Erfolgreich Verkaufen (Produkt-Trainer)
- ☒ Verkaufen mit Persönlichkeit (Akademie)
- ☒ Gut beraten mit CNXT® (Produkt-Trainer)

- ☐ Verkaufen von biometrischen Gläsern mit Hilfe des DNEye® Scanners (Inhouse)
- ☐ CNXT® individualisieren (Produkt-Trainer)
- ☐ Hochwertiges Verkaufen – so funktioniert's (Akademie-Webinar)
- ☐ Zufriedenheit mit Gleitsichtgläsern erhöhen (Akademie)

 Brillenabo / 0 % Finanzierung

BEISPIEL 3 PROFESSIONELLE KUNDENBERATUNG

Nicht nur für Einsteiger interessant: Lernen Sie den sicheren Umgang mit Kunden, worauf es für einen überzeugenden Auftritt ankommt und wie Sie jede Situation spielend leicht meistern.

- ☒ ABC der Augenoptik (Akademie)
- ☒ Impressionist – Alles im Blick (Produkt-Trainer)
- ☒ Gleitsichtglas Einmaleins (Produkt-Trainer)

- ☐ Werte – Persönlichkeit – Wirkung (Akademie)
- ☐ Brillenglasversorgung PC, Tablet und Co. (Akademie)
- ☐ Nie war der Kunde so schlau wie heute (Akademie-Webinar)

 Kundenmailings leicht gemacht



IHR PERSÖNLICHER THEMENABEND

Themenabende im eigenen Geschäft haben eine Vielzahl von Vorteilen, die sowohl die Kundenbindung als auch Ihr Image und den Umsatz Ihres Unternehmens positiv beeinflussen können.

Sie möchten Ihren Kunden in einer gemütlichen Runde die Möglichkeit geben, sich zum Beispiel über das Thema Kinderaugen zu informieren? Dann helfen wir Ihnen gerne bei der Umsetzung und stellen Ihnen den passenden Rodenstock Referenten zur Verfügung.

WISSENSDURST STILLLEN



Online-Flat 599,- €¹

Maximale Vielfalt, maximal flexibel: Mit der Online-Flat nur einmal bezahlen und nach Belieben bis zum Jahresende aus einer Vielzahl an Webinaren auswählen – gerne auch als Team zusammen im Geschäft. Das aktuelle Webinar-Programm der Rodenstock Akademie finden Sie online auf unserer Homepage unter www.akademie.rodenstock.de²



4er-Ticket für Seminare 1550,- €¹

Ideal für alle, die noch nicht wissen, wie viele Präsenztermine sie im jeweiligen Kalenderjahr wahrnehmen können: Pro Veranstaltung wird Ihnen ein Ticket abgezogen. Ihr Vorteil: Das Ticket ist weder personen- noch namensbezogen und somit maximal flexibel.²

**Verrechenbar
mit Ihrem
Partnerschafts-
vorteil.**

¹ Alle Preise sind Nettopreise.

² Keine Teilnahmegarantie bei ausgebuchten Veranstaltungen.

WIR SIND FÜR SIE DA

Stefan Meier
Region Süd-West

☎ +49 (172) 833 4117
✉ stefan.meier@rodenstock.com

Sabine Strübing
Region Nord-Ost

☎ +49 (172) 731 0999
✉ sabine.struebing@rodenstock.com

Sonja Mescher
Region Nord-West

☎ +49 (172) 898 1535
✉ sonja.mescher@rodenstock.com

Martina Adey
Region Mitte-West

☎ +49 (152) 0997 6193
✉ martina.adey@rodenstock.com



Rodenstock Akademie
+49 (0)89 7202 545
akademie@rodenstock.com
www.akademie.rodenstock.de

Rodenstock GmbH
Elsenheimerstraße 33
80687 München
rodenstock.de

R
RODENSTOCK
AKADEMIE
Wissen schafft Durchblick